



AIG ve HSBC Türkiye’den Sigorta Sektöründe Stratejik İşbirliği

AIG ve HSBC Türkiye İşbirliği Sigorta Sektörüne Yeni Bir İvme Kazandıracak

Dünyada 90’dan fazla ülkede faaliyet gösteren AIG, Türkiye’nin öncü uluslararası bankası HSBC Türkiye ile stratejik bir işbirliğine imza attı. Anlaşma kapsamında AIG, 10 yıl boyunca HSBC Türkiye’nin elementer (bireysel emeklilik ve hayat dışındaki) sigorta ürünleri için münhasır tedarikçisi olarak faaliyet gösterecek.

Sigorta sektörünün global ve öncü şirketlerinden **AIG** ile **HSBC Türkiye** arasındaki stratejik işbirliği 11 Eylül 2013 tarihinde İstanbul Beşiktaş’taki Çırağan Sarayı’nda düzenlenen imza töreni ile hayata geçti.

AIG Avrupa, Ortadoğu ve Afrika Bölgesi CEO ve Başkan’ı Nicholas Walsh, AIG Avrupa, Ortadoğu ve Afrika Bölgesi Tüketici Sigortaları Başkanı Dan Doherty, AIG Sigorta A.Ş. Genel Müdürü Süleyman Sağıroğlu, HSBC Grup Genel Müdürü ve HSBC Türkiye Genel Müdürü Martin Spurling, HSBC Grubu Sigorta Başkanı Marcelo Teixeira ile HSBC Türkiye Bireysel Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı Taylan Turan’ın katılımıyla duyurulan işbirliği kapsamında AIG, HSBC Türkiye müşterileri için elementer sigorta (bireysel emeklilik ve hayat sigortası dışındaki) ürünlerinin münhasır tedarikçisi olacak.

AIG Sigorta A.Ş. Genel Müdürü Süleyman Sağıroğlu: “Amacımız müşteri memnuniyetini en üst seviyeye çıkartarak hedeflediğimiz alanlarda ilk tercih edilen sigorta şirket olmak”

AIG’nin global ölçekteki yapısı ve Türkiye’deki faaliyetlerine dair bilgiler aktaran **AIG Sigorta A.Ş. Genel Müdürü Süleyman Sağıroğlu**, AIG’nin 90 yılı aşkın tecrübesiyle 90’dan fazla ülkede faaliyet gösterdiğini, 60 binin üzerinde çalışanıyla farklı dağıtım kanallarında bireysel ve ticari sigorta ürünleri sunduğunu söyledi. **Süleyman Sağıroğlu**, AIG’nin 2012 yılında 34 milyar dolar prim üretimi ve 1,8 milyar dolar işletme geliri ile elementer sigorta alanda dünya lideri şirketlerden biri olduğunu dile getirdi. AIG olarak 1976 yılından bu yana Türkiye’de faaliyet gösterdiklerini belirten **Sağıroğlu**; “Son yıllarda özellikle teknoloji ve insan kaynaklarına yaptığımız yatırımlar ile müşteri deneyimini en üst seviyeye yükselterek hedeflediğimiz alanlarda ilk tercih edilen sigorta şirketi olmayı istiyoruz” dedi.



“Global bir bakış açısına sahip, girişimci, yenilikçi ve dinamik kadromuzla işbirliğimizin başarıya ulaşacağına inanıyoruz”

HSBC ile imzaladıkları 10 yıllık bankasürans kanalı dağıtım anlaşmasına ilişkin konuşan **AIG Sigorta A.Ş. Genel Müdürü Süleyman Sağıroğlu**, şunları dile getirdi: “Anlaşma ile birlikte HSBC Türkiye müşterileri için elementer (bireysel emeklilik ve hayat sigortası dışındaki) sigorta ürünlerinin münhasır tedarikçisi konumuna geliyoruz. HSBC ile ortak misyonumuz HSBC Türkiye müşterilerinin ihtiyaçları doğrultusunda hazırlanan geniş bir yelpazedeki ürünlerimizi HSBC Türkiye müşterilerine şubeler, çağrı merkezi, ATM’ler ve internet bankacılığı gibi kolay ulaşılabilir kanallar üzerinden, satış öncesi ve sonrasında müşteri odaklı hizmet vererek sunabilmektir. Global bir bakış açısına sahip, girişimci, yenilikçi ve dinamik kadromuzla işbirliğimizin başarıya ulaşacağına inanıyoruz”

HSBC Türkiye Genel Müdürü Martin Spurling: “Küresel işbirliklerimizi Türkiye’de de hayata geçirerek müşterilerimize katma değer sağlıyoruz”

AIG ile gerçekleştirilen işbirliği anlaşmasını değerlendiren **HSBC Türkiye Genel Müdürü Martin Spurling**, şöyle konuştu: “Türkiye’nin öncü uluslararası bankası olma stratejimiz kapsamında amacımız her zaman müşterilerimize; yaşamlarının değişik evrelerindeki finansal ihtiyaç ve beklentilerini karşılayacak şekilde doğru ürün ve hizmetleri, doğru zamanda ihtiyaç duydukları şekilde sunmak oldu. Bu kapsamda küresel işbirliklerimizi ve uygulamalarımızı Türkiye’de de hayata geçirerek, müşterilerimize katma değer sağlıyoruz. HSBC’nin AIG ile global çapta gerçekleşen münhasır tedarikçi anlaşması da bu girişimimizin somut bir göstergesi. Bu stratejik işbirliğimiz ile Türkiye’nin HSBC Grubu bünyesindeki önemini bir kez daha vurgulamış oluyoruz. Türkiye; HSBC’nin belirlediği yatırım için öncelikli 20 pazar arasında yer alıyor. Genç nüfusu ve hızla gelişmekte olan ekonomisi ile Türkiye’nin dünya sigorta sektöründe hızla büyüyen kritik pazarlarından biri olacağına inanıyoruz. HSBC Türkiye olarak AIG ile stratejik işbirliğimiz kapsamında sigorta sektörüne yeni bir soluk kazandırmak ve sektörün gelişimine katkıda bulunmaktan gurur duyacağız.”

İşbirliği AIG’nin Türkiye’deki büyüme stratejisi için önemli

AIG’nin stratejik büyüme pazarlarından biri olan Türkiye’de HSBC ile imzalanarak 10 yıllık bir süreyi kapsayan stratejik işbirliği anlaşması, AIG adına elementer (bireysel emeklilik ve hayat sigortası dışındaki) sigorta ürün gruplarında erişimi güçlendirerek Türkiye’deki büyüme stratejisinin banka sigortacılığı kanalıyla önemli ölçüde gelişmesini sağlayacak.

Manifesto

Zuhal Gürdamar / zuhal@manifesto.tc / 0507 789 8905

Ozan Öcal / ozano@manifesto.tc / 0555 870 6777

Emek Kaplangil/ emek@manifesto.tc / 0507 789 8935

Muzaffer Ergun / muzaffer@manifesto.tc / 0507 789 89 21